



## Humor Necro

### Paraense desempregado

Um paraense desempregado, com o nome de Juvenal foi tentar mais um emprego em outra entrevista. Ao chegar no escritório, o entrevistador lhe perguntou:

- Qual foi seu último salário?
- "Salário mínimo", respondeu Juvenal.
- Pois se o senhor for contratado ganhará 100 mil dólares por mês.
- Jura?
- Qual carro o senhor tem?
- Na verdade, só um carrinho pra vender açai na rua.
- Pois se o senhor trabalhar conosco ganhará um Audi para você e uma BMW para sua esposa.
- Jura?
- O senhor viaja muito para o exterior?
- O mais longe que fui foi para Manaus, visitar uns parentes que moram na Vila do Paraquequara...
- Pois se o senhor trabalhar aqui viajará pelo menos 5 vezes para Londres, Paris, Roma e Mônaco.
- Jura?
- E lhe digo mais... O emprego é quase seu. Só não lhe confirmo agora porque tenho que falar com meu gerente. Mas é praticamente garantido. Se amanhã até

a meia-noite o senhor NÃO receber um telegrama, pode vir trabalhar na segunda-feira.

Juvenal saiu do escritório radiante. Sexta-feira mais feliz não poderia haver. Chegou em casa e contou as boas novas. Convocou o bairro todo para uma churrascada comemorativa a base de muito carimbó. Sábado, 9 horas da noite a festa fervia. A banda tocava, o povo dançava, a bebida rolava solta. 10 horas, e a mulher de Juvenal aflita, achava tudo um exagero. A vizinha, interesseira, aprovava. A banda tocava. 11 horas, Juvenal era o rei do bairro. Gastaria horrores para o bairro encher a pança. Tudo por conta do primeiro salário. E a mulher resignada.

11 horas, 55 minutos. Vira na esquina buzinando feito louca uma motoca amarela. Era do correio.  
A festa parou. A banda se calou. A tuba engasgou. Meu Deus, e agora???  
Quem pagaria a conta da festa? Coitado do Juvenal, era a frase mais ouvida. Jogaram água na churrasqueira. O chopp esquentou. A motoca parou.  
- Senhor Juvenal Batista Romano Barbieri?  
- Sim, sou eu...  
A multidão não resistiu...  
- OOOOHHHHHHHHHHH!  
- Telegrama pro senhor...



Juvenal não acreditava... Pegou o telegrama, ergueu a cabeça e olhou para todos. Silêncio total. Respirou fundo e abriu o telegrama. Olhou de novo para o povo e a consternação era geral Tirou o telegrama do envelope, abriu e começou a ler. O povo em silêncio aguardava a notícia e se perguntava.

- E agora? Quem pagará pela festa? Juvenal recomeçou a ler, levantou os olhos e olhou mais uma vez para o povo que o encarava... Então, Juvenal deu um berro triunfal e começou a gritar eufórico:  
- Mamãe morreeeuuu! Mamãe Morreeeuuu!

### Dúvida Canibalesca

O menino canibal, ao ver um avião, pergunta para a mãe:  
- Mãe, aquele passarinho grande ali é bom para comer?  
- Não, meu filho! Só o recheio!

### Morte Súbita

Joãozinho chega para a mãe e diz:  
- Mãe é verdade que na nossa família todo mundo morre de repente? Mãe... mãe... manhã!!!

## Palavra do Colaborador

"Habilidade é o que você é capaz de fazer. Motivação determina o que você faz. Atitude determina quão bem você faz." Esse pensamento de Lou Holtz, ex-técnico de futebol inglês, resume minhas opções de vida profissional.

Iniciei uma trajetória, de profissionalismo e de vida, no Grupo Bruschetta em setembro de 1991; este ano completo 20 anos de história partilhada.

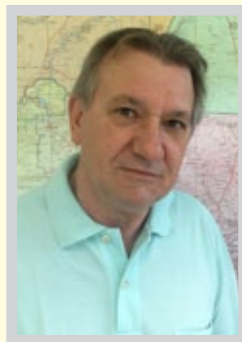
Durante muitos anos, representei o Grupo Bruschetta em diversas regiões – Rio Grande do Sul, Santa Catarina, Paraná, Goiás, São Paulo, Minas Gerais – sempre acreditando que eu oferecia a meus clientes mais do que um produto de qualidade. Eu tinha a convicção de que eu oferecia o que de melhor existia no segmento em que eles atuavam, incluindo nessa minha concepção o atendimento. Hoje, atuo em parte dos estados de São Paulo e Minas Gerais, focando ainda mais na qualidade da minha atuação.

Acredito em identificação – quaisquer que sejam os projetos e ações que a empresa que represento se lance, meu nome também está

estampado nela. Sou integrado pela e sou parte integrante da empresa, por isso sempre me mantive fiel no universo de representação comercial: Sou o Representante do GRUPO BRUSCHETTA! De nenhum mais; de nenhum outro!

No percurso desenvolvido, atingi objetivos pessoais e comerciais, alcancei metas, recebi premiações – a mais recente delas em 2010, como o primeiro colocado no ranking de vendas da corporação –, conquistei a confiança e a credibilidade dos meus clientes, fiz amigos verdadeiros.

Se muito das minhas conquistas advieram de esforços empreendidos, a grande parcela se deve aos clientes que acreditaram na qualidade do meu atendimento e constataram a qualidade dos produtos que vendo. Um Representante Comercial não existe por si só; sem clientes sua função é inócua, vazia, perde o sentido. Por isso, devoto-lhes especial agradecimento. Também eles me integram como profissional e como ser humano. Aprendi muito com o contato que o cotidiano comercial nos proporciona.



**Genival Antonio Martinelli**  
Representante do Grupo Bruschetta

Há dois versos da música "Tocando em frente" que traduzem a alma de um Representante Comercial: "Pela longa estrada eu vou, Estrada eu sou", por isso sigo, incansavelmente, acreditando que as distâncias que percorro são motivadas por pertencer a um "Grupo", e essa idéia de pertencimento é um diferencial numa história de vida plena."



**Bruschetta**  
com B de  
*Brasil*

O Grupo Bruschetta, juntamente com sua agência de publicidade, DEP propaganda, acaba de criar a nova cara da campanha 2011, que circulará nos principais veículos de comunicação do setor funerário. O conceito da campanha é mostrar que hoje o Grupo tem capacidade de atender clientes no Brasil inteiro. Através de imagens e costumes regionais, vamos conhecer o Brasil de ponta a ponta. O slogan da campanha é simples e direto: **Bruschetta com B de Brasil. Venha fazer esta viagem com o Grupo.**



## Palavra do Diretor

Caros amigos, clientes e fornecedores.

Como o povo brasileiro é muito festivo e o ano só começa depois do carnaval, ainda é tempo de lhes desejar FELIZ ANO! Que 2011 seja um ano repleto de conquista e realizações para todos nós.

Para a 14ª edição do nosso informativo, daremos um aperitivo de como foi animada nossa festa de confraternização de fim de ano. Apresentaremos mais um integrante desse nosso Grupo que, graças a Deus, não para de crescer. Vamos contar como foi importante nossa convenção anual de vendas, onde cada funcionário foi avaliado individualmente e teve a oportunidade de assistir palestras que norteiam suas ações. Já confirmamos nossa presença na Funexpo, que acontecerá em setembro. Divido com vocês o depoimento do nosso representante comercial, Genival, que me emocionou muito. E, para finalizar, nosso box de piadas, que a todos diverte.

Boa leitura.

José Benedito  
Bruschetta

## CONFRATERNIZAÇÃO DE FIM DE ANO

Em dezembro, o Grupo Bruschetta realizou as tradicionais festas de final de ano em suas duas unidades – Bilac/SP e Russas/CE.

A confraternização de Russas aconteceu no dia 04 de dezembro na AACR – Associação Atlética e Cultural de Russas - onde participaram todos os colaboradores diretos e indiretos em uma festa bem animada com direito a brindes para todos.

Em Bilac a festa foi realizada no dia 18 de dezembro, no salão de festas da empresa. Como em todos os anos, muita animação, música e comida boa, animaram todos os funcionários e suas famílias presentes.

A revelação do amigo secreto foi o ponto alto da festa onde todos puderam reforçar ainda mais seus laços de amizade e união, assim deixando transparecer a harmonia daquele dia de festa especial.



Confraternização em Bilac/SP



Confraternização em Russas/CE



## CONVENÇÃO ANUAL DE VENDAS

Como acontece todos os anos em dezembro, o Grupo Bruschetta realizou sua convenção anual de vendas nos dias 16 e 17, na matriz em Bilac/SP.

Na convenção foram apresentados todos os resultados atingidos durante o ano de 2010, mais uma vez superando as expectativas do Grupo. Foram apresentados também os novos objetivos a serem alcançados para este ano de 2011, além de estratégias específicas para que cada região possa atingir suas metas.

Além do treinamento individual de cada representante, o Grupo assistiu a duas palestras: "Planejamento Estratégico e Orçamento Empresarial", ministrada pelo diretor da A7 Consultoria, Celso Bernardi, e outra com o tema "Gestão Estratégica de Resultados – Gestão de Lucro", ministrada pelo diretor da GP Consulting, Gilmar Popim Pereira Tavares.

Nesta ocasião, houve duas premiações para os vendedores: a primeira para os que atingiram suas metas em valores e a segunda para os que atingiram suas metas em número de peças comercializadas.

Após a reunião, todos os presentes foram convidados para se confraternizarem, momento de animação típico do Grupo.



Ismar - gerente de vendas, representando o vendedor Lourival na Premiação de Peças



Primeiros colocados na Premiação de Valores

## Novo integrante do Grupo Bruschetta

Manoel Claudio dos Santos é o mais novo integrante do Grupo. Ele veio para reforçar ainda mais nossa representação no sudeste do país. Atuará na região de Minas Gerais (MG).

**Manoel Claudio dos Santos**  
Fone: (33) 3332-1151  
(33) 9104-2900 (Tim)  
(33) 8403-2695 (Claro)

E-mail: mcsantos2010@hotmail.com

Para maiores informações sobre nossos representantes entre em contato com o Grupo através do telefone: (18) 3659 9090 ou pelo site [www.bruschetta.com.br](http://www.bruschetta.com.br)

vem aí...  
**funexpo2011**

16 a 18 de setembro/11  
MENDES CONVENTION CENTER | Santos-SP  
[www.funexpo.com.br](http://www.funexpo.com.br)

GRUPO  
**Bruschetta**  
Produtos confiáveis. Marcas de respeito.

PRESENÇA CONFIRMADA!